



今後の利用範囲も広がるブレーメン通り商店街の新ツール

**新ブレカ** 2015年9月に導入開始

川崎市中原区 モトスミ・ブレーメン通り商店街振興組合

# モトスミ・ブレーメン通り商店街振興組合スタンプ事業の経緯

- 昭和60年「モトスミ・ドリームチップ」会発足

手張りによる満点方式(350枚張って500円で使える)のスタンプ事業を開始。途中、期限を付けたり名称を変更したり色々修正をしましたが手張りで実施

- 平成18年「ブレカ」導入

手張りのスタンプ事業や満点方式は若い人に人気がなく、集めたポイントの使い勝手が悪いということで、リライト式の磁気カードで1ポイント1円ですぐ使える方式に変更

- 平成26年「ICブレカ」導入

磁気カードの専用機は経年すると機器(特にローラー・ヘッド等)の耐久性が落ち、カードエラーが多発するようになりましたので、非接触型の「ICカード」による現在のタブレット端末を使用したポイントカードを導入



# 商店街の顧客固定化 店舗の顧客固定化

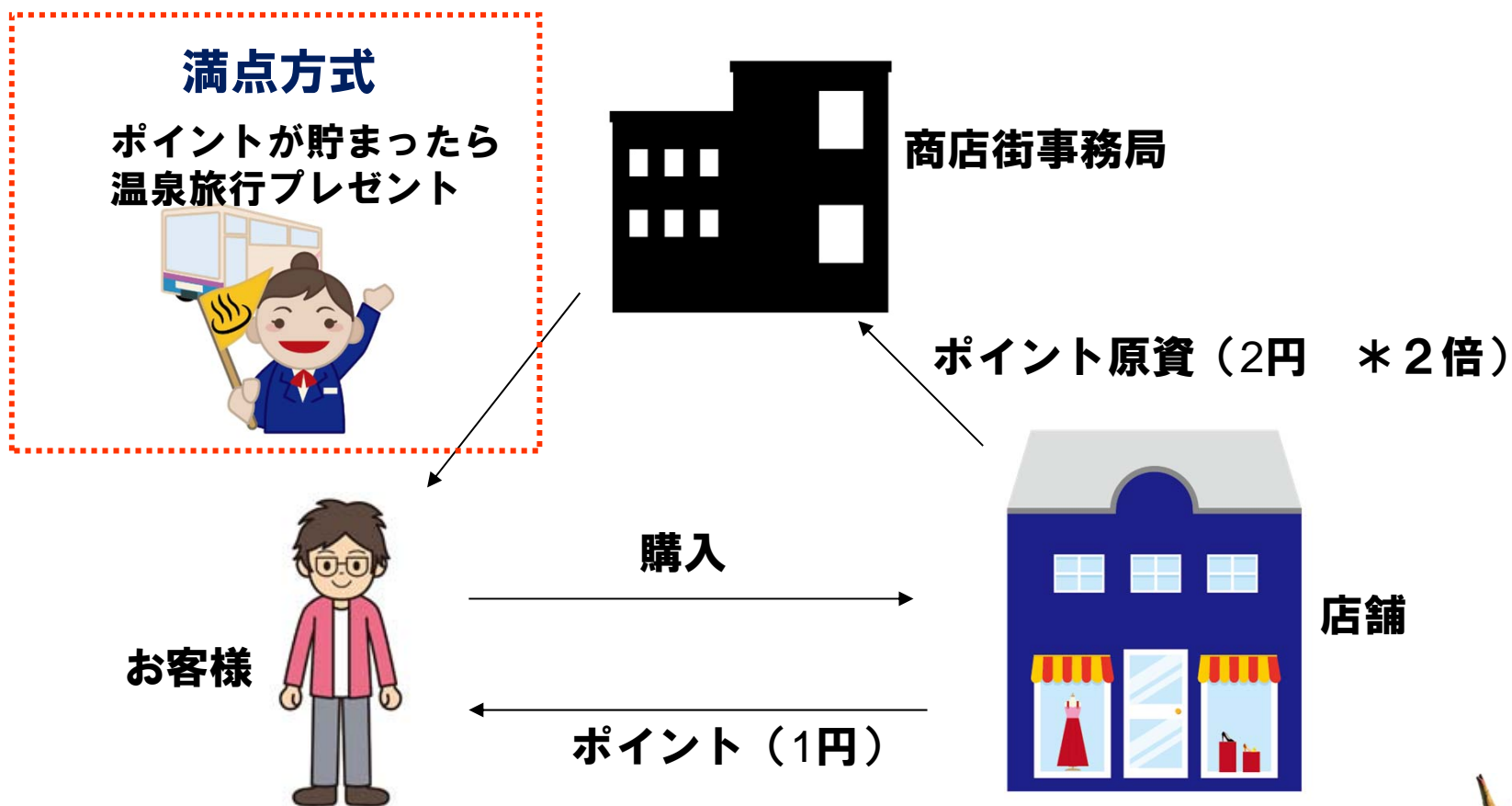


時代にあったポイントカードのあり方ではないだろうか。  
老齢化、一人暮らし 近未来への布石にもなる。  
利用範囲が広がる新しいツール



# 新ブレカ(ICチップを利用したブレイメンカード)

## これまでの 一般的な「商店街のポイント事業」とは

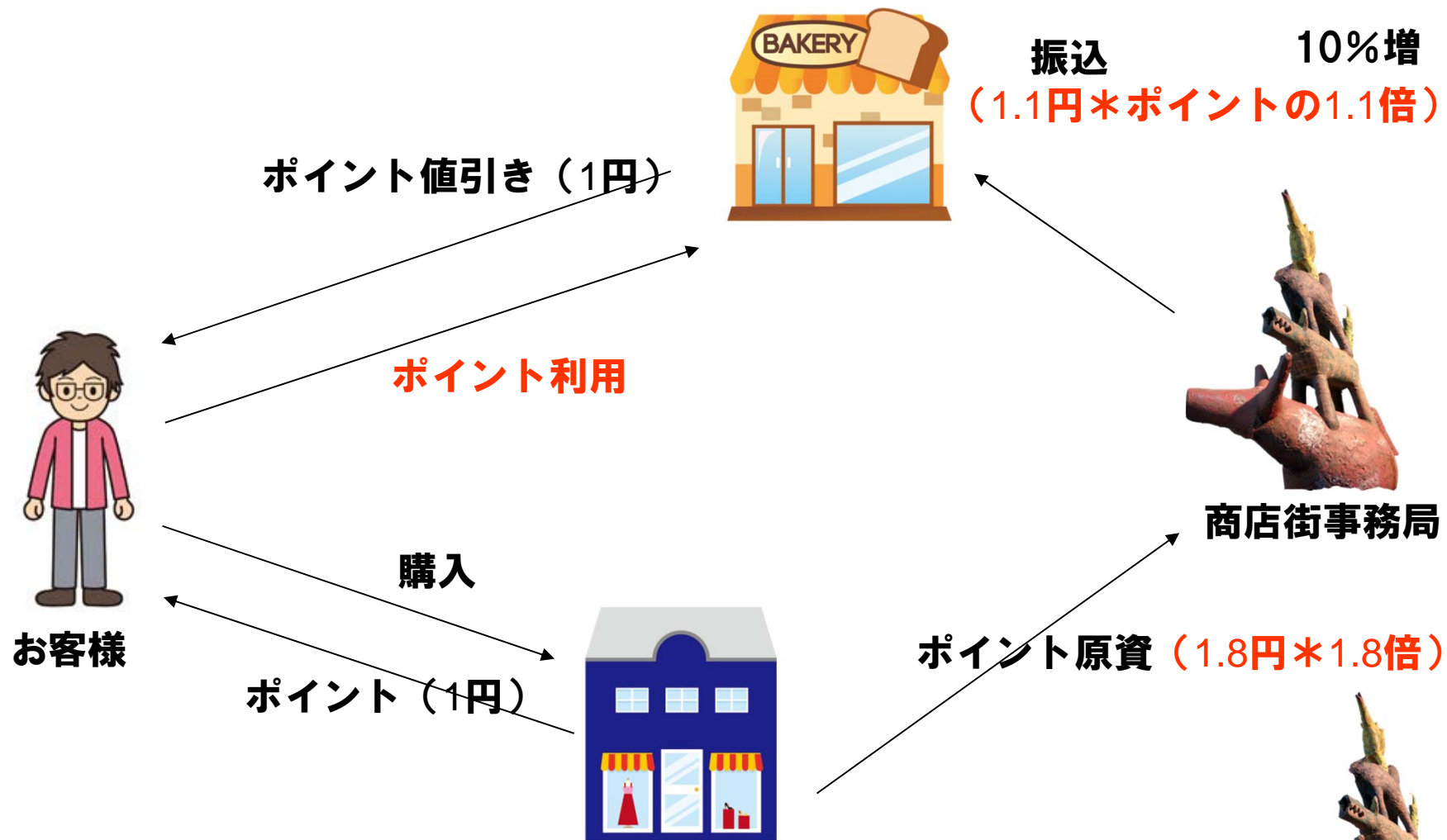


問題点

なかなか貯まらない、商店街でポイント利用が進まない

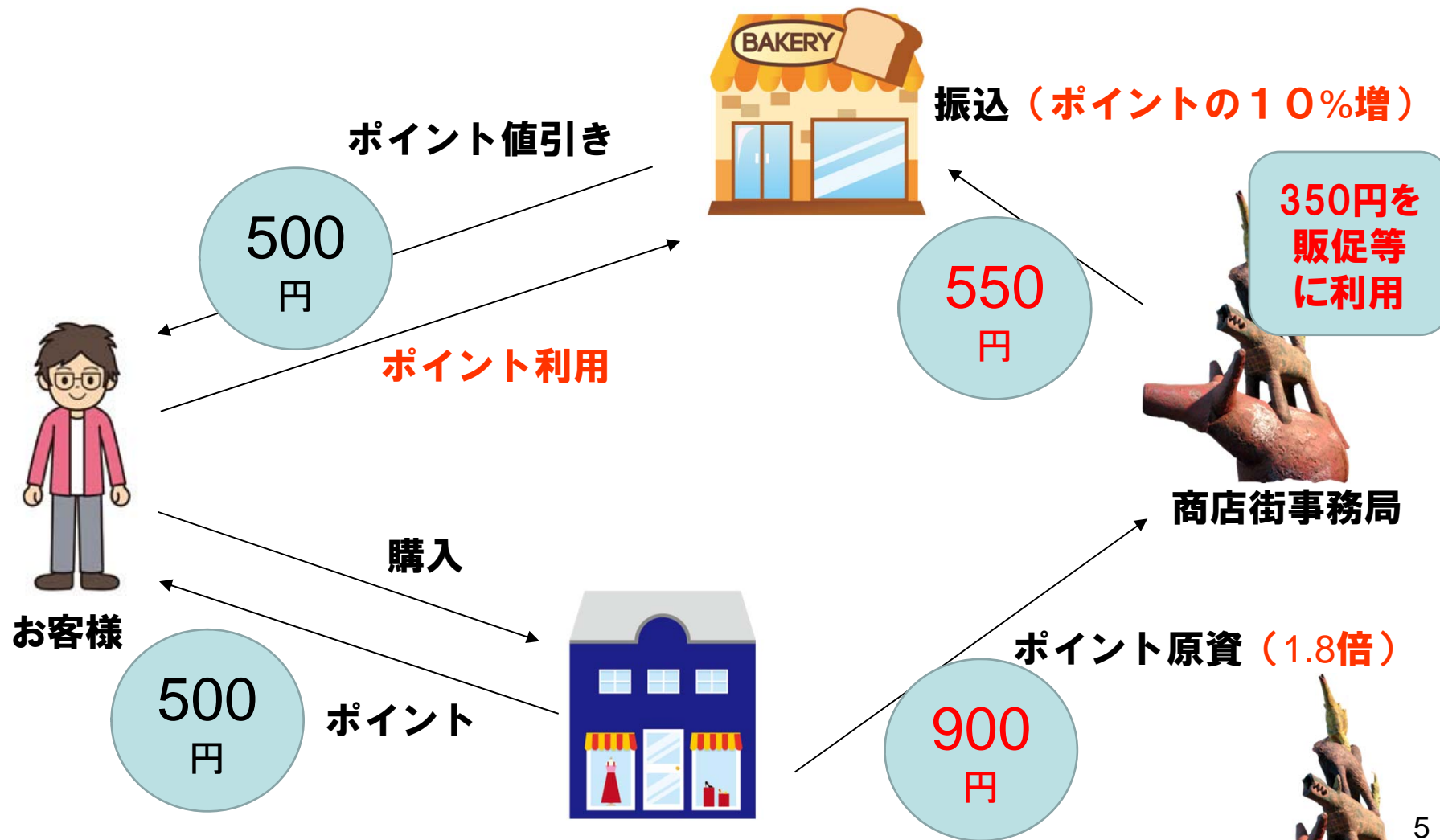
# 新ブレカ(ICチップを利用したブレイメンカード)

## 「ブレイメン通り商店街のポイント事業」とは



# 新ブレカ(ICチップを利用したブレイメンカード)

## 「ブレイメン通り商店街のポイント事業」とは



# 新ブレカ(ICチップを利用したブレイメンカード)



タブレット(市販品が使える)  
プリンタ  
インターネット回線

インターネット回線費用  
500円/月 は個店負担



加盟店も68店舗に拡大中  
多くなれば益々便利に



## 新ブレカ(ICチップを利用したブレイメンカード)

	以前のブレカ	新ブレカ
システム価格	専用端末を使用1台17~180,000円	タブレット端末(nexus9)使用 汎用品利用で安い(5~6万円) レシートプリンター(7~12万円)
メンテナンス	お店の業種や使用頻度によって異なりますが 7~8年すると故障多くなっていく(磁気カ ードの吸込み式) 修理費(5~7万円)	非接触なので故障はほとんどない
拡張性	あまりなし	アプリケーションを増やすことで 色々な業務に利用方法広がる
店舗の自由度	あまりなし	販促用途以外にも広がる 例、ビーコン、タイムカード等

事務局の煩雑な処理が一気に自動化になり、より良いサービスに結びつけられる。

お客様にとっても、導入店舗が広がると、さらに魅力が広がることになる。





# 会員データの活用方法

加盟店にとってお客様の正確なデータと分析結果が販売戦略の武器になります。

## 1. ランキング分析

(月別金額ランキング、月別回数ランキング、月別獲得Pランキング、月別交換Pランキング、日別ランキング)  
月間来場ランキング者やイベント期間中のランキング者のピックアップが可能になります。

## 2. デシル分析

(売上金額デシル分析、利用回数デシル分析、獲得Pデシル分析)  
デシル分析により、店舗利用状況による顧客のランク付けが出来ます。  
ランクに応じたセールスプロモーション展開が可能になります。

## 3. 会員分析

(年代別・時間帯別・地区別・その他)

各種切り口の分析集計結果をもとに各種ターゲティングプロモーションの絞り込みにより効率よく販売に繋げることが出来ます。

## 4. その他

・ 所持ポイント分布 ・ イベント分析 ・ イベントヒット率分析などのデータを出すことが出来ます。



12. ランキング分析(月別金額ランキング、月別回数ランキング、月別獲得Pランキング、月別交換Pランキング、日別ランキング)

月間来場ランキング者やイベント期間中のランキング者のピックアップが可能で各種アプローチの展開が可能！！  
 イベント登録やランキング会員の傾向把握がグラフ表示で可能。更に各種条件追加による絞り込み機能装備！！

利用状況

期間	会員番号	入会店舗	入会日	名前	売上金額	売上回数	獲得ポイント	交換ポイント
2002/10	900100029	定立店	2000/12/20	平野 秀子	600.00	20	660P	4500P
2002/12	900100030	定立店	2000/12/22	松本 かゆ	624.50	20	667P	0P
	900100036	定立店	2000/12/22	伊田 雅典	626.72	19	709P	0P
	9001000426	定立店	2000/12/21	高木 文雄	1181.514	13	3144P	4500P
	9001001399	定立店	2000/12/25	青木 樹枝	656.62	10	888P	3000P
	9001001696	定立店	2000/12/27	亀田 達子	118.80	9	393P	2500P
	9001000363	定立店	2000/12/20	長浜 美智子	623.242	9	304P	0P
	9001000156	定立店	2000/12/20	清田 良子	633.767	8	698P	3000P
	9001000420	定立店	2000/12/20	西 純美	62.980	8	26P	1,000P
	9001000139	定立店	2000/12/20	溝口 謙之	646.494	7	1,084P	2,000P
	9001000311	定立店	2000/12/20	井手 由美	615.200	7	349P	0P
	9001001382	定立店	2000/12/25	河津 達子	619.650	7	36P	1,500P
	9001001494	定立店	2000/12/26	森田 尚子	626.130	7	246P	4,000P
	9001000983	定立店	2000/12/23	安藤 亜代子	621.529	7	202P	1,500P
	9001001004	定立店	2000/12/23	西室 直美	67.949	7	96P	0P
	9001001595	定立店	2000/12/26	松嶋 満子	622.564	6	272P	1,000P
	9001001382	定立店	2000/12/25	岡 千代子	673.624	6	79P	1,500P
	9001001785	定立店	2000/12/29	村上 千代子	618.605	6	199P	1,500P
	9001000257	定立店	2000/12/20	山本 久美子	611.125	6	126P	3,500P
	900100084	定立店	2000/12/21	高野 真知子	623.783	6	522P	2,000P
	9001000605	定立店	2000/12/21	伊藤 寿生	672.917	6	147P	500P
	9001000444	定立店	2000/12/21	中村 純子	616.597	6	216P	500P
	9001000629	定立店	2000/12/21	小田原 朝代	622.928	5	49P	0P
	9001000653	定立店	2000/12/21	末松 達子	615.903	5	276P	2,000P
	9001000671	定立店	2000/12/21	田原 晶子	628.379	5	356P	3,000P
	9001000917	定立店	2000/12/20	藤本 達子	622.833	5	352P	1,000P
	9001000323	定立店	2000/12/20	中川 志津美	66.012	5	64P	1,000P
	9001000945	定立店	2000/12/23	香野 幸子	63.490	5	39P	1,000P
	9001001168	定立店	2000/12/24	渡邊 美代子	617.739	5	79P	1,500P
	9001001387	定立店	2000/12/25	高野 尚子	619.399	5	300P	500P
	9001001259	定立店	2000/12/24	津田 香穂	613.922	4	126P	1,500P

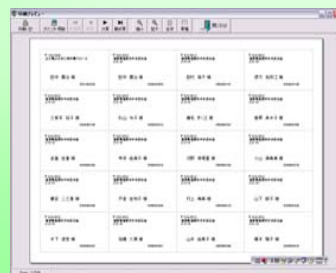
【一覧表示】

【イベント登録】

【傾向分析】

【出力機能】

●DMハガキ1面付/4面付 ●DMラベル



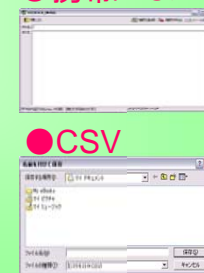
●封筒



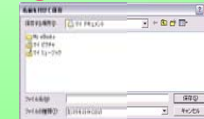
●リスト



●携帯/PCメール配信



●CSV



## 新ブレカ(ICチップを利用したブレーメンカード)

現在、68店舗が利用中

発行枚数 **21,000枚**

(2016年2月末現在)



- 同じシステムの導入なら、他の商店街との共同イベントやプリペイドカードなどの利用も可能になってくるので、より便利で楽しみが広がり発展性。
- 個人情報登録されているので、見守りサービスも開始。  
健康ポイントとして1日1ポイント毎日多い時で50~60人位の方が商店街コミュニティーセンターに寄っています。
- 行政サービスとの連携、マイナンバーカードへの期待

