

## 経済センサス組替集計の売上未把握補完・副業分解について

## (1) 経済センサスデータの例

売上未把握補完・副業分解をするにあたり、経済センサスデータの例を次に示す。

## 例1. 通常データ

売上(収入)金額	事業別売上(収入)金額			品目別売上(収入)金額		産業分類	従業者数		
	主/副業	22区分	金額	品目コード	金額				
8,500	主業	01	4,000	0001	1,600	A	100		
				0002	800				
				0003	1,200				
				0004	400				
	副業	02	2,000			-			
				03	1,500				
								04	1,000

## 例2. 品目別売上(収入)金額の未把握

売上(収入)金額	事業別売上(収入)金額			品目別売上(収入)金額		産業分類	従業者数		
	主/副業	22区分	金額	品目コード	金額				
8,500	主業	01	4,000	0001		A	100		
				0002					
				0003					
				0004					
	副業	02	2,000			-			
				03	1,500				
								04	1,000

## 例3. 事業別売上(収入)金額の未把握

売上(収入)金額	事業別売上(収入)金額			品目別売上(収入)金額		産業分類	従業者数		
	主/副業	22区分	金額	品目コード	金額				
8,500	主業	01		0001		A	100		
				0002					
				0003					
				0004					
	副業	02				-			
				03					
								04	

## 例4. 売上(収入)金額の未把握

売上(収入)金額	事業別売上(収入)金額			品目別売上(収入)金額		産業分類	従業者数		
	主/副業	22区分	金額	品目コード	金額				
	主業	01		0001		A	100		
				0002					
				0003					
				0004					
	副業	02				-			
				03					
								04	

(2) 比率データの算出

平成28年経済センサス-活動調査のデータを集計し、次の比率1～4を算出する。

なお、比率1～4は全て県別に作成し、県別に比率を使用する。

比率1～3は産業大、中、小分類別に作成する(県内に該当の産業分類が存在しない場合は上位分類の比率を使用する)

比率1:従業者1人当たり産業分類別売上(収入)金額

産業分類	売上(収入)金額	従業者数	従業者1人当たり産業分類別売上(収入)金額 (売上(収入)金額/従業者数)
A	40,000	500	80
B	10,000	100	100
C	20,000	200	100
D	10,000	50	200

比率2:産業分類・事業22区分別金額比率

産業分類	事業別売上(収入)金額		産業分類・事業22区分別金額比率 (事業別金額/産業別の総事業22区分金)
	事業22区分	金額	
A	01	40,000	0.40
A	02	20,000	0.20
A	03	30,000	0.30
A	04	10,000	0.10
A	小計	100,000	1.00
B	01	10,000	1.00
B	02	20,000	2.00
B	03	10,000	1.00
B	04	10,000	1.00
B	小計	50,000	5.00

比率3:産業分類・品目別金額比率

産業分類	品目別売上(収入)金額		産業分類・品目別金額比率 (品目別金額/各産業別の総品目別金額)
	品目コード	金額	
A	0001	50,000	0.50
A	0002	20,000	0.20
A	0003	10,000	0.10
A	0004	20,000	0.20
A	小計	100,000	1.00
B	0001	1,200	0.12
B	0002	3,000	0.30
B	0003	1,800	0.18
B	0004	4,000	0.40
B	小計	10,000	1.00

比率4:事業22区分・品目別金額比率

事業22区分	品目別売上(収入)金額		事業別22区分・品目別金額比率 (品目別金額/事業別の総品目別金額)
	品目コード	金額	
01	0001	10,000	0.10
01	0002	20,000	0.20
01	0003	30,000	0.30
01	0004	40,000	0.40
01	小計	100,000	1.00
02	0005	50,000	0.19
02	0006	60,000	0.23
02	0007	70,000	0.27
02	0008	80,000	0.31
02	小計	260,000	1.00
03	0009	10,000	0.33
03	0010	20,000	0.67
03	小計	30,000	1.00
04	0011	30,000	0.43
04	0012	40,000	0.57
04	小計	70,000	1.00

(3)売上未把握補完・副業分解の手順

(2)で算出した比率を用いて、次の手順1～4のとおり売上未把握補完・副業分解を行う。

手順1: 従業者数に「比率1: 従業者1人当たり産業分類別売上(収入)金額」を掛けて「売上(収入)金額」を算出する

売上(収入)金額	事業別売上(収入)金額			品目別売上(収入)金額		産業分類	従業者数
	主/副業	22区分	金額	品目コード	金額		
8,000	主業	01		0001		A	100
				0002			
				0003			
				0004			
	副業	02				-	
		03					
		04					

手順2: 「売上(収入)金額」に「比率2: 産業分類・事業22区分別金額比率」を掛けて「事業別売上(収入)金額」を算出する

売上(収入)金額	事業別売上(収入)金額			品目別売上(収入)金額		産業分類	従業者数
	主/副業	22区分	金額	品目コード	金額		
8,000	主業	01	3,200	0001		A	100
				0002			
				0003			
				0004			
	副業	02		1,600		-	
		03					
		04					

手順3: 主業の「事業別売上(収入)金額」に「比率3: 産業分類・品目別金額比率」を掛けて主業の「品目別売上(収入)金額」を算出する

売上(収入)金額	事業別売上(収入)金額			品目別売上(収入)金額		産業分類	従業者数
	主/副業	22区分	金額	品目コード	金額		
8,000	主業	01	3,200	0001	1,600	A	100
				0002	640		
				0003	320		
				0004	640		
	副業	02		1,600		-	
		03					
		04					

手順4: 副業の「事業別売上(収入)金額」に「比率4: 事業22区分・品目別金額比率」を掛けて副業の「品目別売上(収入)金額」を算出する

売上(収入)金額	事業別売上(収入)金額			品目別売上(収入)金額		産業分類	従業者数	
	主/副業	22区分	金額	品目コード	金額			
8,000	主業	01	3,200	0001	1,600	A	100	
				0002	800			
				0003	1,200			
				0004	400			
	副業	02		1,600	0005	308		-
					0006	369		
					0007	431		
					0008	492		
		03		2,400	0009	800		
					0010	1,600		
					0011	343		
					0012	457		
04		800						