

ネットワークの中立性に関する懇談会資料

CDN事業者としての配信動向
P2P、NGNへの展開を見据えて

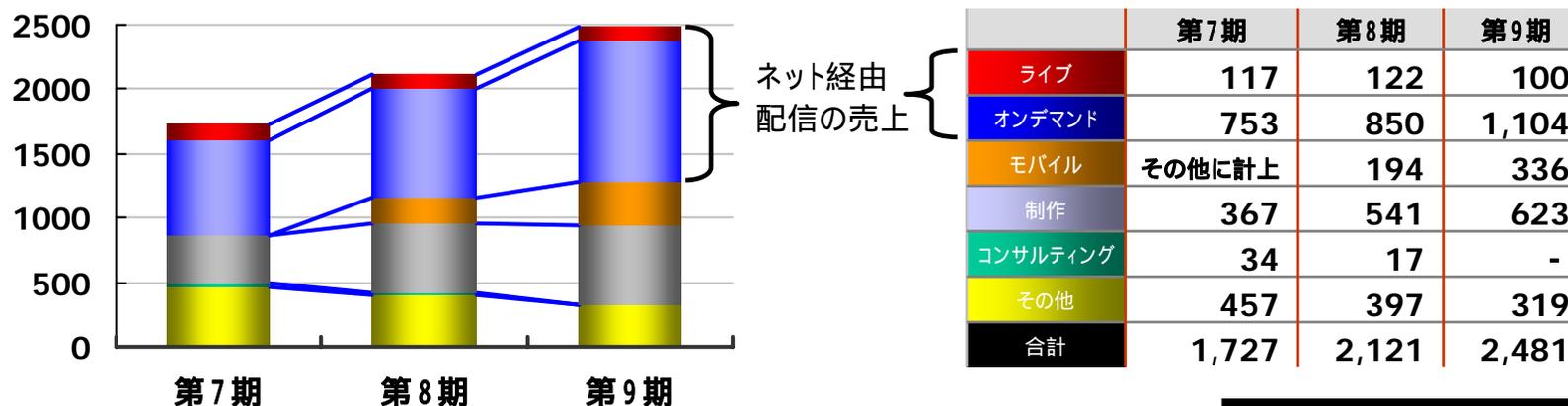
株式会社Jストリーム 代表取締役社長 白石 清
平成18年12月19日

会社案内

社名 : 株式会社Jストリーム 東証マザーズ(4308)
 設立 : 1997年5月29日
 従業員数 : 137名 (2006年9月末現在)
 資本金 : 2,169百万円 (2006年3月末現在)
 代表者 : 代表取締役会長兼社長 白石 清
 主要株主 : Transcosmos Investments & Business Development, Inc.
 株式会社NTTPCコミュニケーションズ
 KDDI株式会社
 リアルネットワークス・インク

事業内容 :

- (1) インターネットや携帯電話網等を利用した、映像 / 音声 / 画像データ等の配信サービス
- (2) 映像 / 音声 / 画像データ等の配信に関連する各種ASPサービス
- (3) 映像 / 音声データの配信に関連するソフトウェア・ハードウェア等の開発・販売
- (4) インターネットを利用した配信に関するコンサルティングサービス



JストリームCDNのイメージと意義

◆ Jストリームはコンテンツ配信事業者として、Inter ISPのCDNを構築している

◆ クライアント・ユーザーに対して

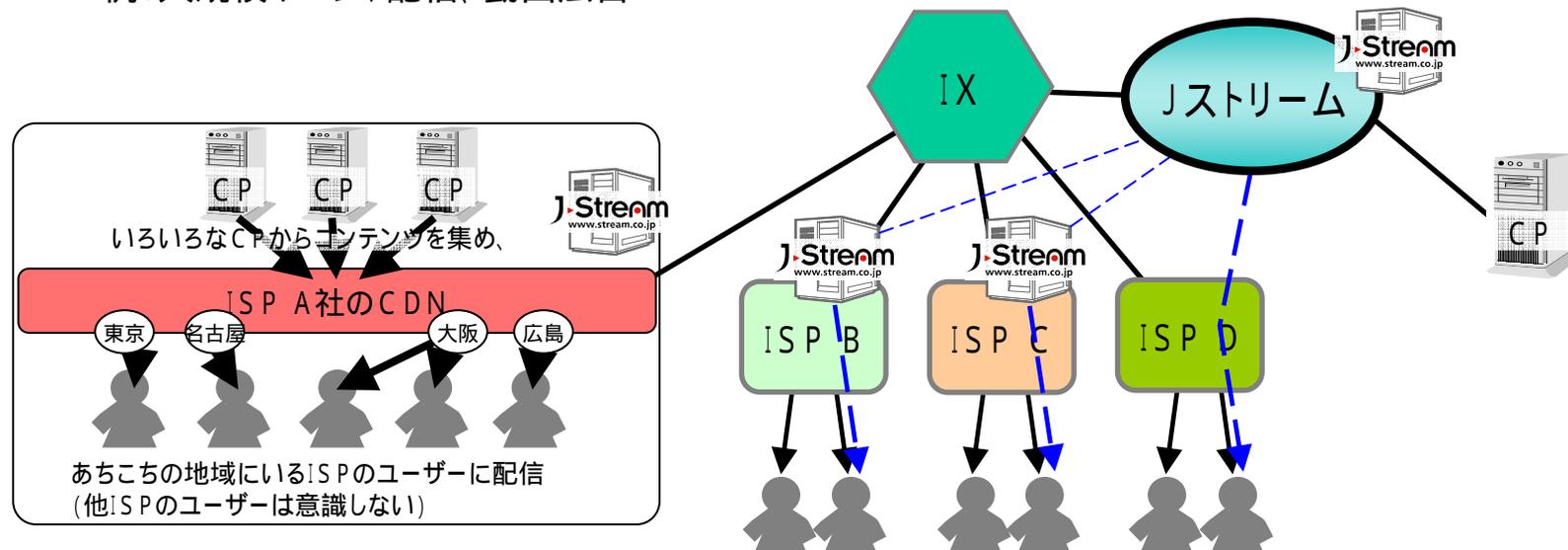
ストリーミングは途切れなく、ダウンロードはより高速に実行:より多くの人に情報を伝えることができる
(品質の悪い配信環境では途中で見なくなる、ダウンロードをやめる(または失敗する)可能性がある)

◆ キャリア・ISPに対して

キャッシュ設置ISPやピアリング済みISPに対しては、ISPにとってコストのかかる回線ではない回線から極力
ダイレクトにデータを転送できる
ISPの会員への顧客満足度アップにもつながる

多数のユーザーに、高品質で届けたいコンテンツの配信に最適

例:大規模イベント配信、動画広告

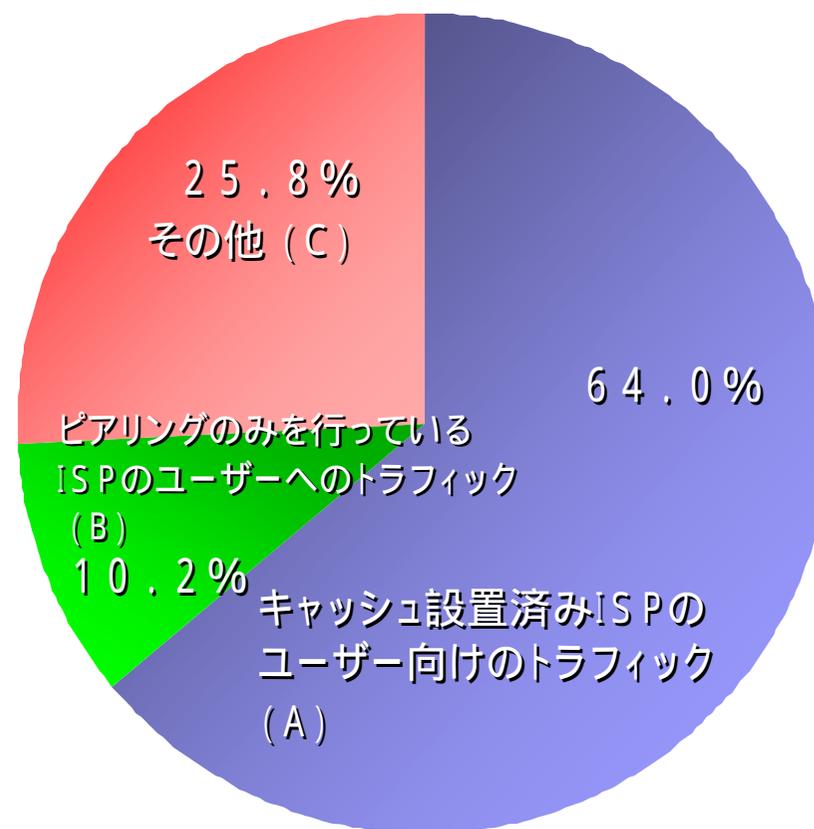


J-Streamネットワークの利用者分布状況

- ◆ J-Streamの配信する映像トラフィックのうち、CDNとしてキャッシュを設置してあるISPのユーザーへの配信データ量(A)が**64.0%**を占める
 - (B)ピアリングのみを行っているISPユーザーへの配信:**10.2%**
 - (C)その他:**25.8%**(C)

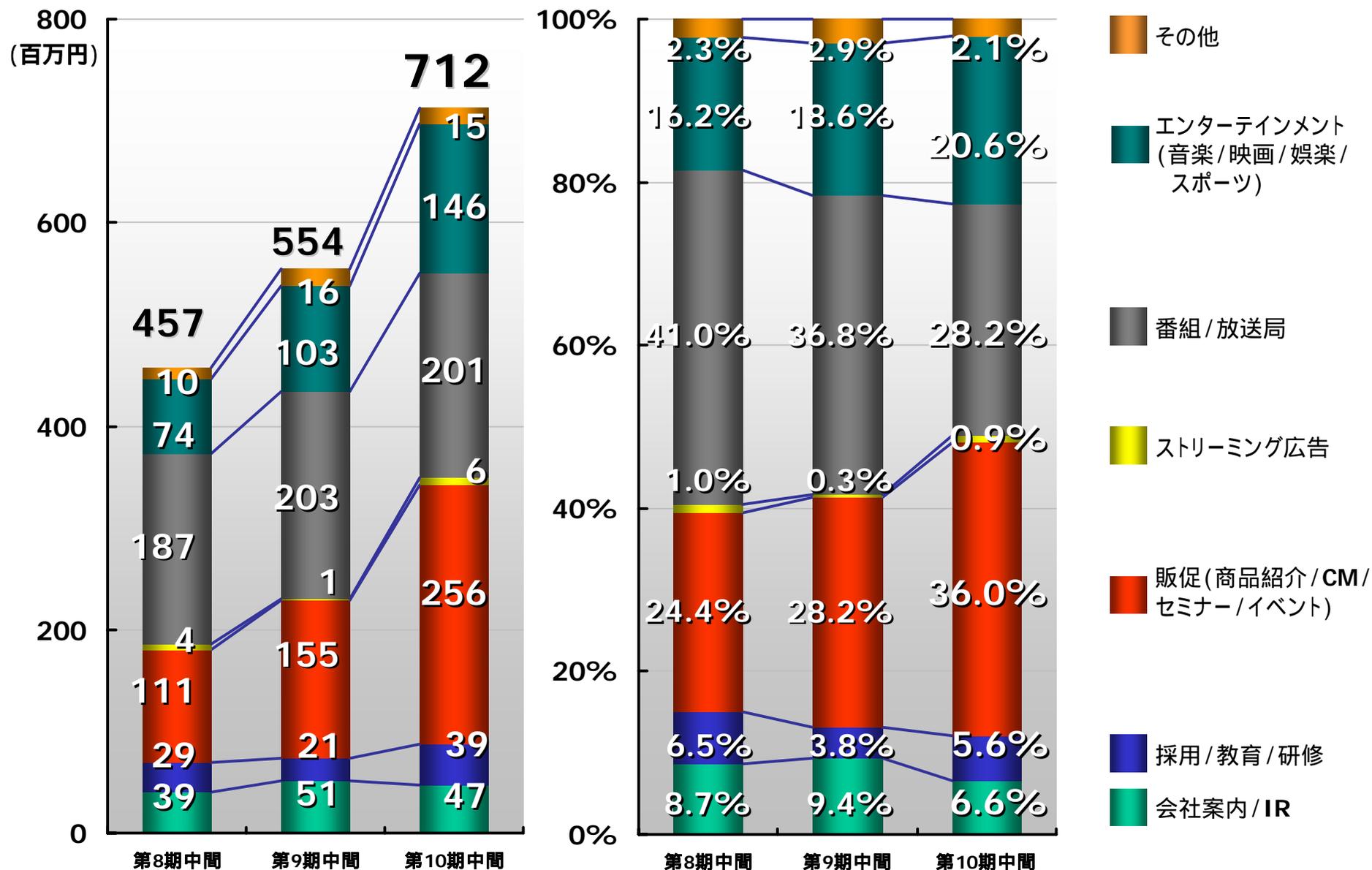
◆ISP別の構造

- (A)(B)に該当するISPが約100社
- (C)は約7,000ドメイン + その他(判別不明多数)
- (A)領域のISP上位6社のユーザーに対する配信量で全体の**52.4%**を占めている



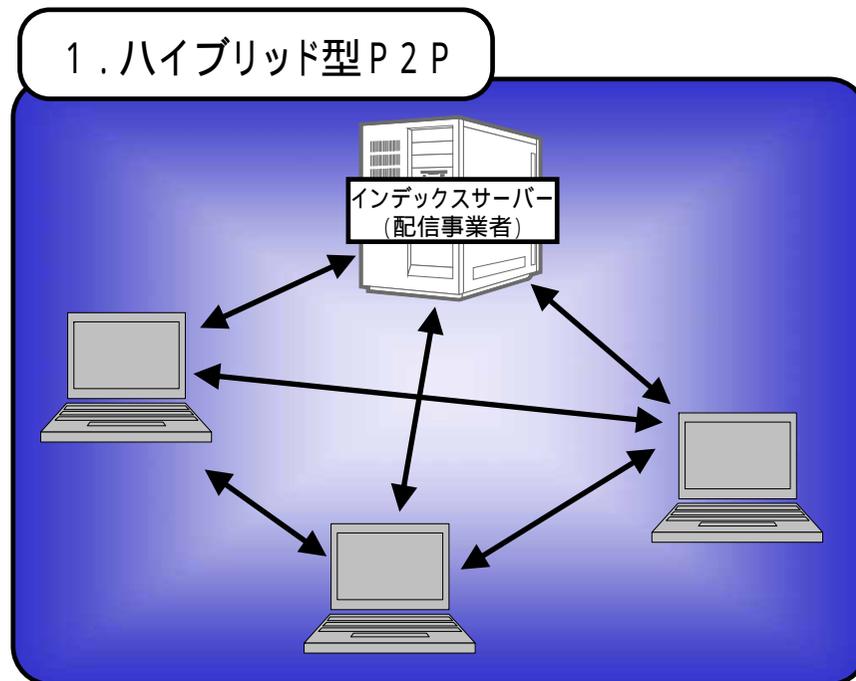
(ある日の配信ログをベースにIPアドレスから逆引きでたどったデータ)

サービスの利用のされ方 / 用途別売上比率

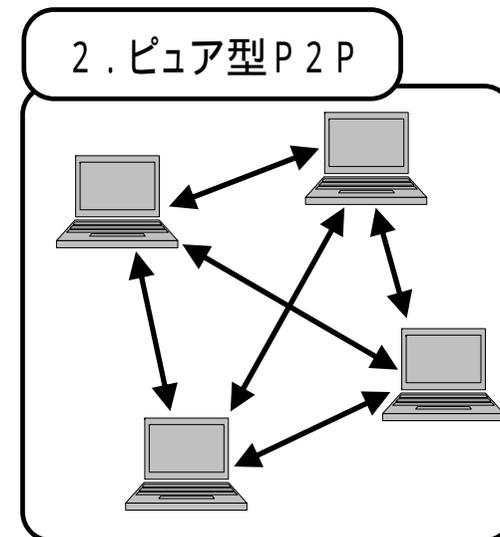


J-StreamのイメージするP2P

- ◆ P2Pのネットワーク形態は一般に二つに分類されるが、
コンテンツ配信事業者としてはハイブリッド型のみを想定している
 1. ハイブリッド型P2P : コンテンツ情報の探索・発見機構を、コンテンツ情報やピア情報を集中管理するインデックスサーバが持つ
 2. ピュア型P2P : コンテンツ情報の探索・発見機構を各ピアが分散して受け持つ



- ◆ インデックスサーバへの回線において若干のトラフィック集中は生じる
- ◆ コンテンツを確実に発見することができる
- ◆ インデックスサーバを利用したセキュリティ確保も可能となる



- ◆ 特定の回線にトラフィックが集中することはない
- ◆ コンテンツを発見できない場合がある
- ◆ 流通する情報の管理が不可能
- ◆ ネットワークトラフィックの制御ができない

CDNとハイブリッドP2Pとの住み分けに関する考え方

P2Pの特徴 (CDNとの対比)

- 速度保証困難
- ソースサーバーへの負荷小さめ
- 配信費用抑えられる

CDNの特徴 (P2Pとの対比)

- ある程度の速度保証可能: 即時性高い
- ソースサーバーへの負荷大きめ
- 配信費用は高め

ハイブリッドP2Pは...

- ◆ ユーザーのリソースを使うため、モチベーションを保つためのメリット提供が必要
 - + を促進: 魅力あるコンテンツ / 低価格メリット
 - - を低減: 回線負担感極小化 / アプリケーション軽量化 など
- ◆ 運用が適正であれば、ハイブリッドP2Pはコンシューマーからのリソース提供によって成立する受益者負担型のCDNとも言える

【P2Pに向くもの】

- ◆ 手元においてもらえるコンテンツ
- ◆ アクセスの多い人気コンテンツ
- ◆ できるだけ多くの人に見せたい類のライブ
(ex. プロモーション目的の無料ライブ)

【CDNに向くもの】

- ◆ 情報更新のリアルタイム性が高いコンテンツ
(ex. ニュース、)
- ◆ ダウンロードさせたくないコンテンツ(権利都合等)
- ◆ ビジネスとして成立させる品質のライブ中継
(ex. 有料ライブ(PPV.))
- ◆ 一般企業サイトでの映像利用
(リッチコンテンツ利用の販促、IRなど)
- ◆ 動画広告配信(マス広告と連動して随時差替する)

NGN時代のコンテンツ・デリバリー：オンデマンド映像配信

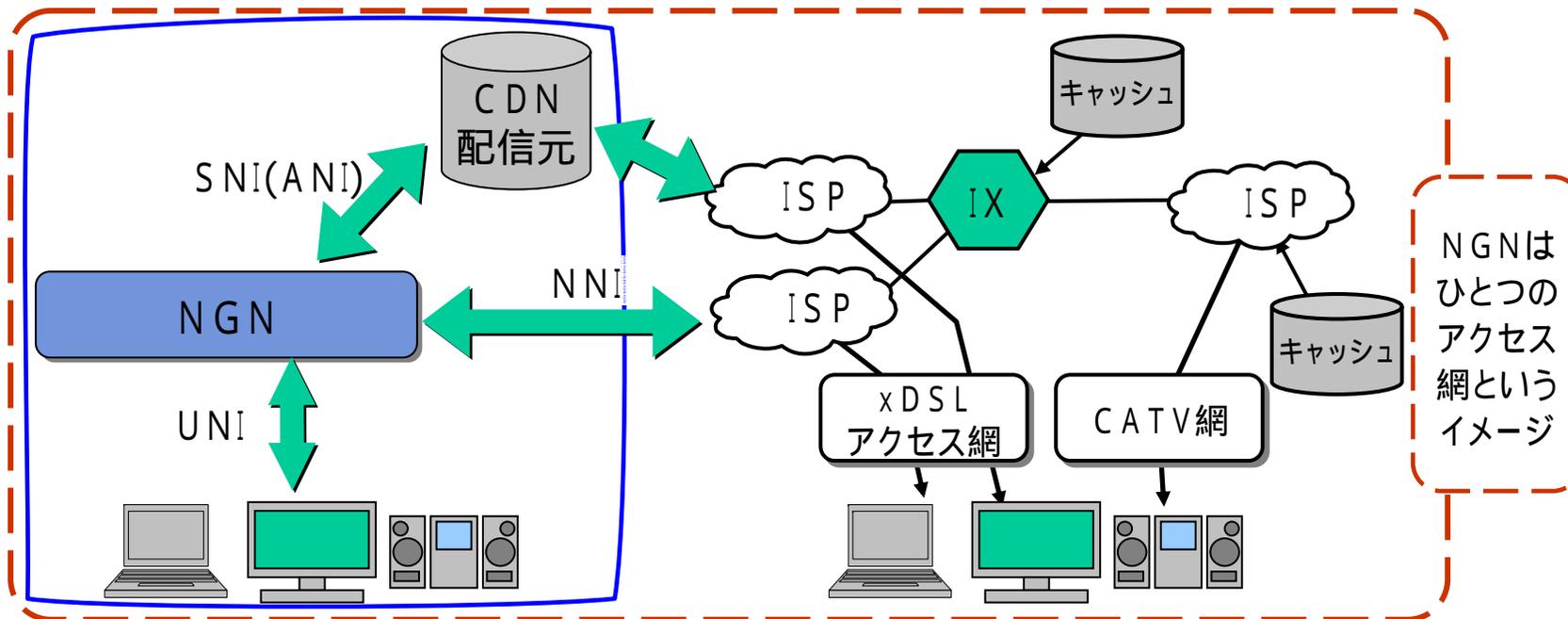
【(前提) NGNについては、まだまだ不透明な部分が多いが・・・】

1. あるNGNに特化した映像サービス

- ◆ インターネットとの連携には工夫が必要 (クライアントアプリケーションでのマルチセッション制御など)

2. インターネットでの映像を含むコンテンツ

- ◆ 既存インターネットを通じた配信は、配信量の増加に応じてエンドに近い所にサーバーをおく、という図式で今と同じ。



- ◆ SNI(ANI)の料金が重要なファクターになる
(ex.) 現状のフレッツ・オンデマンドでの回線料金: 100Mbps 85万円 / 月
H. 264で圧縮したハイビジョンのコンテンツ6Mbps 2時間: 5.15GB
高い効率で流せた場合でも1本のコンテンツをストリーミングするのにかかる費用は、回線のみで350円
別にコンテンツ料、更新、ラック、サーバー、ストレージ、保守・運用費用等必要
ビジネスにならない

◆ これを踏まえた料金の設定が必要

- CDN事業者やISPなどのホールセラー向けの料金の設定

でなければ、コスト面からP2Pダウンロードなどを手法とする可能性が高い

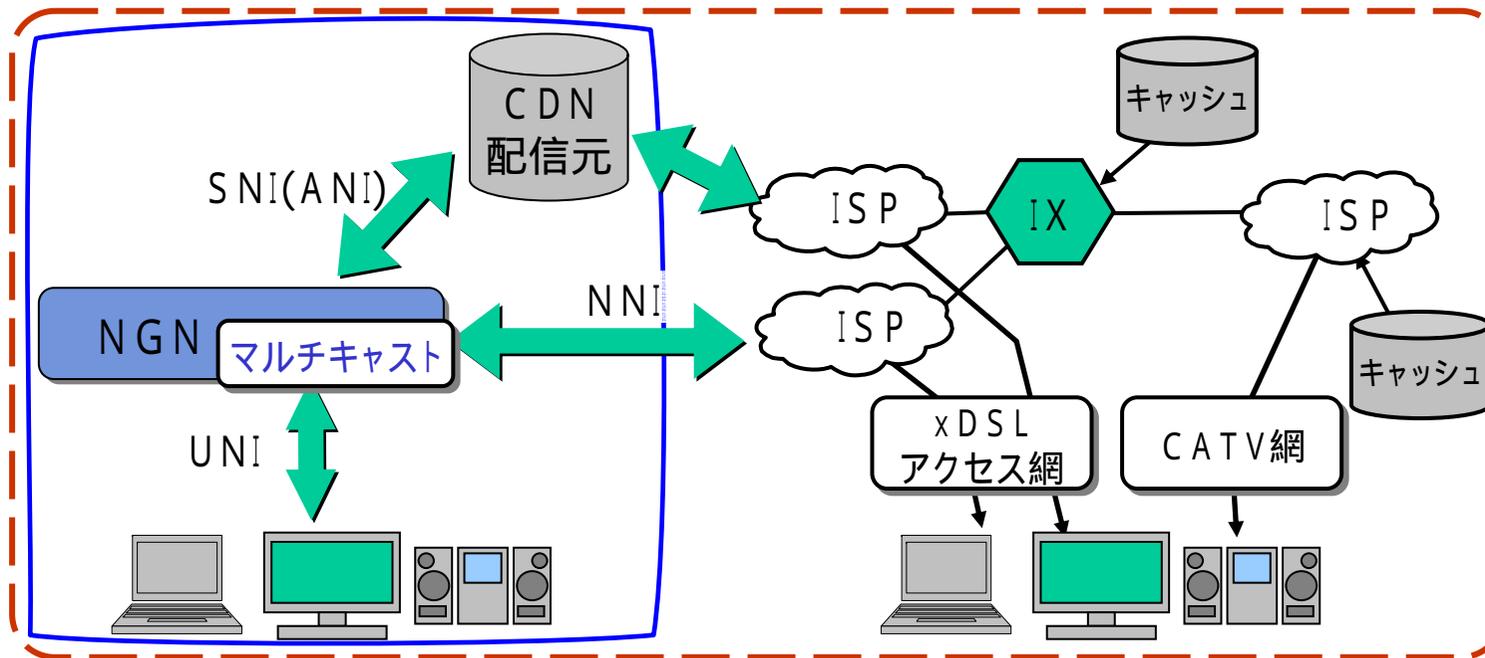
NGN時代のコンテンツ・デリバリー：放送型(ライブ)サービス

1. NGN内マルチキャスト配信が手法として期待できる

- ◆現在のフレッツ・ドットネットの料金体系は1ch-視聴者あたり料金が事業者負担となるため、アドホックには利用しづらい

2. インターネット全域にサービスする放送型

- ◆既存インターネットを通じた配信は、配信量の増加に応じてエンドに近い所にサーバーをおく、という図式で今と同じ。



◆マルチキャスト利用の料金形態が重要なファクターになる

- (ex.)フレッツ・ドットネットEXは、STB向けの専用chを意識した料金体系
マルチキャストグループ毎、着信ユーザー毎の料金 200円/月 となっており
各種スポーツやイベントなどのアドホックなライブ中継には適さない。
現在はCDNを利用したユニキャストによる中継、もしくはP2Pを利用した中継
を行っている。

◆これを踏まえた料金の設定が必要

- CDN事業者、メディア事業者向けの、
アドホックな配信に対応する料金体系
の設定